

VERKAUFSTRAINING AM ABEND.... MEHR ZEIT FÜR IHRE KUNDEN AM TAG

Die Zeit die Sie bei Ihren Kunden verbringen ist kostbar, denn sie bringt Ihnen Umsatz und Profit. Unbestritten ist auch, dass Weiterbildung im Verkauf wichtig ist, um die Nase, im Vergleich zur Konkurrenz, vorne zu haben. Doch Trainings finden meist dann statt, wenn Ihre Kunden ein offenes Ohr für Sie haben. Ein Dilemma!

Wir bieten die Lösung:
-> Verkaufstrainings am Abend von 18:00 bis 21:30 Uhr.

VBC * (1-STERN)-PROGRAMM

Zielgruppen: VerkäuferInnen im Einzelhandel, Call-Center und Verkaufsinendienst

	2. HJ 2006	Ort	Trainer	Preis
Beziehungsmanagement am Telefon	20.09.2006	Wien	E. Zimmerl	€ 195,-
Bei Anruf Auftrag	08.11.2006	Wien	E. Zimmerl	€ 195,-
Bei Anruf Termin	09.11.2006	Wien	E. Zimmerl	€ 195,-

VBC ** (2-STERN)-PROGRAMM

Zielgruppen: VerkäuferInnen im Außendienst, PharmareferentInnen und Key-Account-ManagerInnen

Selbst- und Zeitmanagement	29.09.2006	Wien	H. Feldmann	€ 295,-
Die Körpersprache im Verkauf	17.10.2006	Wien	S. Verra	€ 295,-
Die letzten Geheimnisse im Verkauf	19.10.2006	Wien	R. Kmenta	€ 295,-
Signale erkennen - Chancen nutzen	24.10.2006	Wien	N. Tripolt	€ 295,-
Der Preis ist heiß	06.11.2006	Wien	H. Feldmann	€ 295,-
Key-Account Management	27.11.2006	Wien	H. Feldmann	€ 295,-

VBC *** (3-STERN)-PROGRAMM

Zielgruppen: Führungskräfte im Verkauf

Effektives Management	20.10.2006	Wien	R. Kmenta	€ 349,-
-----------------------	------------	------	-----------	---------

Alle Trainings finden von 18:00 bis 21:30 Uhr statt.

Mehr Informationen zu den einzelnen Themen unter www.vbc.at

8x4® VERKÄUFERISCHE KRAFTKAMMER (MODERNES FITNESSSTUDIO FÜR VERKÄUFERISCHE KOMMUNIKATION)

Verkäuferische Kraftkammer	23.10.2006	Wien	H. Feldmann	€ 195,-
Verkäuferische Kraftkammer	10.11.2006	Wien	S. Verra	€ 195,-
Verkäuferische Kraftkammer	29.11.2006	Wien	H. Feldmann	€ 195,-

Trainingszeiten: 18:00 bis 21:30 Uhr.

WAS BIETET DIE VERKÄUFERISCHE KRAFTKAMMER

Verkaufen ist eine Form von Verhalten. Verhalten kann verändert werden.

Drei Basisvoraussetzungen sind dazu notwendig:

- 1) Wissen: Also gewusst wie, was kann ich optimieren? Das erfahren Sie im Training
- 2) Üben: Tun, tun, tun! Dafür bietet die verkäuferische Kraftkammer genügend Raum.
- 3) Selbstmotivation: Die liegt in Ihrer Hand. Hilfreiche Motivationstipps erfahren Sie im VBC-Training »Selbstmotivation«.

In der verkäuferischen Kraftkammer üben Sie mit Gleichgesinnten Ihren Praxisfall in Kleinstgruppen

á maximal 4 Teilnehmer und bekommen **Profiunterstützung durch Ihren VBC Trainer**. Zusätzlich erhalten Sie Ihre persönliche Video/DVD Dokumentation mit nach Hause.

WER SOLL MITMACHEN:

Einstiegsvoraussetzung ist ein absolviertes VBC Verkaufstraining! (firmenintern oder »offen«). Detaillierte Programminhalte und Informationen unter: www.vbc.at oder fordern Sie den VBC-Gesamtkatalog an. Unter www.vbc.at finden Sie auch nähere Informationen zu den Trainern.

ÖSTERREICHS
NR. 1 IM
VERKAUFSTRAINING!



EINFACH ANMELDEN UNTER:

www.vbc.at – Fax: 01/595 34 81-20 oder
über die Info-Hotline: 0800 809 808

<input type="checkbox"/> Beziehungsmanagement am Telefon	20.09.2006	Wien	E. Zimmerl	€ 195,-
<input type="checkbox"/> Bei Anruf Auftrag	08.11.2006	Wien	E. Zimmerl	€ 195,-
<input type="checkbox"/> Bei Anruf Termin	09.11.2006	Wien	E. Zimmerl	€ 195,-
<input type="checkbox"/> Selbst- und Zeitmanagement	29.09.2006	Wien	H. Feldmann	€ 295,-
<input type="checkbox"/> Die Körpersprache im Verkauf	17.10.2006	Wien	S. Verra	€ 295,-
<input type="checkbox"/> Die letzten Geheimnisse im Verkauf	19.10.2006	Wien	R. Kmenta	€ 295,-
<input type="checkbox"/> Signale erkennen - Chancen nutzen	24.10.2006	Wien	N. Tripolt	€ 295,-
<input type="checkbox"/> Der Preis ist heiß	06.11.2006	Wien	H. Feldmann	€ 295,-
<input type="checkbox"/> Key-Account Management	27.11.2006	Wien	H. Feldmann	€ 295,-
<input type="checkbox"/> Effektives Management	20.10.2006	Wien	R. Kmenta	€ 349,-
<input type="checkbox"/> Verkäuferische Kraftkammer	23.10.2006	Wien	H. Feldmann	€ 195,-
<input type="checkbox"/> Verkäuferische Kraftkammer	10.11.2006	Wien	S. Verra	€ 195,-
<input type="checkbox"/> Verkäuferische Kraftkammer	29.11.2006	Wien	H. Feldmann	€ 195,-

Vor- und Zuname:

Firma/Anschrift:

Tel:

Email/Fax:

WAS TEILNEHMER ÜBER DIESES TRAINING SAGEN

»Sehr gute Seminarstimmung, praxisnahe Ausführung, vieles ausprobiert, selten so gut!«

Franz Berzlanovich (Murexin)

»Ich hatte hohe Erwartungen und die wurden erfüllt, super«

Alexander Vukovic (Seqis Software Engineering GmbH, Geschäftsführer)

»Das war ein tolles Training, eine runde Sache, eine gute Mischung zwischen Theorie und Praxis!«

Mag. Markus Eder (Hertz, Verkaufsleiter)

IN ZUSAMMENARBEIT MIT
GEWINN
DAS WIRTSCHAFTSMAGAZIN FÜR IHREN PERSÖNLICHEN VORTEIL

