

TERMINÜBERSICHT 2004 für Ihren Verkaufserfolg

FAX-ANMELDUNG ZUM VBC - COLLEG:

bitte den Termin des gewählten Collegs ankreuzen

VBC* (1-Stern)-Programm

Zielgruppen: VerkäuferInnen im Einzelhandel, Call-Center und Verkaufssinnendienst



BEZIEHUNGSMANAGEMENT AM TELEFON

Ultimativ Für menschen mit viel kundenkontakt
 29.-30.3.04 30.09.-1.10.04 € 904,-



BEI ANRUF AUFTRAG

Aktiv und erfolgreich verkaufen
 3.6.04 18.11.04 € 478,-



BEI ANRUF TERMIN

Höhere Trefferquote bei Termin-Akquisition
 4.6.04 19.11.04 € 478,-

VBC** (2-Stern)-Programm

Zielgruppen: VerkäuferInnen im Außendienst und Key-Account-Manager



8- STUFEN ZUM VERKAUFSERFOLG

Zur Spitzenklasse im Aussendienst und Key-Account
 21.-23.4.04 6.8.10.04 24.-26.11.04 €1.377,-



PRÄSENTATIONEN, DIE VERKAUFEN!

Wichtige Entscheidungsgruppen überzeugen
 3.-5.11.04 € 1.377,-



DIE SPRACHE DER ERFOLGREICHEN

Kommunikation und Körpersprache
 19.10.04 € 492,-



SELBST- UND ZEITMANAGEMENT

Höhere persönliche Produktivität und Lebensqualität
 27.5.04 11.11.04 € 492,-



DER PREIS IST HEISS

Wertschöpfung durch erfolgreiche Preisverhandlungen
 1.12.04 € 588,-



SIGNALE ERKENNEN - CHANCEN NUTZEN

7 Wege zum Positiven Verkaufsabschluss
 7.-18.6.04 6.-7.12.04 € 984,-



MIT SELBST-COACHING ZUM ERFOLG

Das Mentalprogramm zur Nutzung der unbewußten Potentiale
 1.-12.10.04 € 984,-



DIE LETZTEN GEHEIMNISSE IM VERKAUF

Vom Profi- zum Starverkäufer
 8.-9.11.04 13.-14.12.04 € 1.780,-

VBC*** (3-Stern)-Programm

Zielgruppen: Führungskräfte im Verkauf



EFFEKTIVES MANAGEMENT IM VERKAUF

Vom Vorgesetzten zur Führungskraft
 6.-7.5.04 € 1.245,-

VBC POWERTAG

Kategorien: 26.2.04 23.9.04
 VIP € 249,- Executive € 149,-
 Economy € 99,-

Alle Preise inkl. 20% Ust.

INFO-ANFORDERUNG:

Ja bitte schicken Sie mir ein Einzelprospekt zum Training:

.....

Ja bitte schicken sie mir den VBC-Gesamtkatalog für Firmeninterne Veranstaltungen

Bitte in Blockbuchstaben ausfüllen

Vor/Zuname(n)

Funktion(en)

Firma

Anschrift

Branche

Telefon

Fax

E-mail

Bitte bestätigen sie ihre Anmeldung:

ANMELDUNG an VBC faxen 01/ 595 34 81-20

E-MAIL-ANMELDUNG: erfolgreich@vbc.at

WEITERE INFORMATIONEN: service@vbc.at | www.vbc.biz | +43/1/595 34 8181

EUROPAS STAR-VERKÄUFER JAN WAGE
 kommt für den Powertag extra nach Wien

VBC POWERTAG

Wie Verkäufer den Aufschwung schaffen



>> 26.2.2004, Austria Trend Hotel, Eventhotel Pyramide

WARUM SIE UNBEDINGT TEILNEHMEN SOLLTEN

VBC ist führender Anbieter von qualitativ hochwertigen Verkaufstrainings in Österreich. Wenn Sie an einem einzigen Tag einen kompletten Überblick über die Erfolgsfaktoren im Verkauf bekommen wollen, dann investieren Sie in diesen Power-Informationstag.

In echten Power-Vorträgen erfahren Sie und Ihre kundenorientierten Mitarbeiter von Christian Obermüller, VBC-Autor und Profi-trainer, wie Sie das **TELEFON ZU IHREM ERFOLGSFAKTOR NR. 1** machen. Heinz Feldmann, VBC-Geschäftsführer und Mitentwickler führt Sie durch das Stufenmodell des VBC-Erfolgstrainings „**8-STUFEN ZUM VERKAUFSERFOLG**“. Mag. Roman Kmenta, VBC-Partner und Autor des Themas „**DIE LETZTEN GEHEIMNISSE IM VERKAUF**“ gibt Ihnen hochinteressante Ideen wie Sie sich selbst und Ihre Kunden noch besser kennen lernen können. Niklas Tripolt, VBC-Geschäftsführer und Mitentwickler, spricht über die **SIGNALE** die Ihre Kunden senden und die **CHANCEN** im Verkaufsgespräch und wie Sie diese für Ihren erfolgreichen Verkaufsabschluss nutzen.



Ganz im VBC-Stil erhalten Sie konkrete Tipps und Werkzeuge, mit denen Sie in der Lage sein werden, auch in konjunkturschwächeren Zeiten Ihre Verkaufsbudgets zu erreichen oder sogar zu überschreiten.

Ein „best of“ der wichtigsten VBC-Programme:

- **ERFOLGSFAKTOR TELEFON**
Das wichtigste Werkzeug im Verkauf
- **8 STUFEN ZUM VERKAUFSERFOLG**
Zur Spitzenklasse im Außendienst und Key-Account
- **DIE LETZTEN GEHEIMNISSE IM VERKAUF**
Vom Profi zum Starverkäufer
- **SIGNALE ERKENNEN - CHANCEN NUTZEN**
7 Wege zum positiven Verkaufsabschluss

Moderation: Frau Mag. Waltraud Martius (Vizepräsidentin des österr. Franchiseverbandes) und Dr. Georg Wailand (Herausgeber GEWINN)

ANMELDUNG zum VBC POWERTAG am 26.2.04, an VBC faxen 01/595 34 81-20 oder unter www.vbc.at

- Economy: € 99,- excl. 20% Ust. Beinhaltet alle Fachbeiträge und einen Gratisparkplatz
 - Executive: € 149,- excl. 20% Ust. Beinhaltet: wie oben und zusätzlich 2 Kaffeepausen, Mittagsmenü
 - VIP: € 249,- excl. 20% Ust. Beinhaltet: alles wie Executives, jedoch reservierte Sitzplätze in unmittelbarer Bühnennähe, mehrgängiges Abendessen und Diskussionsrunde mit den Powertag-Referenten
- EKLUSIVPAKETE:** bei 12 **ECONOMY**karten 2 Stück gratis bei 12 **EXECUTIVE**karten 1 Stück gratis bei 12 **VIP**karten 1 Stück gratis

Titel, Vor/Zuname(n)

Firma/Anschrift

Telefon

email

In Zusammenarbeit mit
GEWINN
Das Wirtschaftsmagazin für den persönlichen Fortschritt